



# T E S T M I R R O R

## **Opis dokumentu.**

Poniższy dokument przedstawia właściwości psychometryczne utworzonych skal pomiarowych dotyczących cech osobowości testu obrazkowego Mirror oraz zmiennych zależnych jakimi były wymiary aktywności zawodowych, aktywności w czasie wolnym, problematycznych zachowań finansowych oraz wpadania w sytuacje urazowe. Tekst przedstawia modele confirmacyjnych analiz czynnikowych, analizy rzetelności Alfa Cronbacha, modele predykcyjne regresji liniowej, analizy skupień i

analizy dyskryminacyjnej. Wszystkie te procedury zostały użyte do skonstruowania mechaniki pracy testu Mirror.

\*Niezaprezentowano metody ekstrakcji wiązek/wymiarów/obszarów aktywności zawodowych i aktywności w czasie wolnym ze względu na komercyjny charakter projektu.

### **Cechy osobowości mierzone przez test Mirror.**

Poniżej znajdują się opisy zachowań mierzonych przez test mirror. Tabela nr 0 przedstawia cechy osobowości i opisy przejawianych zachowań przy 3 różnych nasileniach.

**Tabela nr 0. Opisy ekspresji cech osobowości w formie przejawianych zachowań.**

	Introwersja	<p>Dla osoby o introwertywnym usposobieniu od ilości relacji z innymi ważniejsza jest potrzeba prywatności i intymności. W stosunku do innych jest powściągliwa, chłodniejsza i zdystansowana. Dominuje u niej poważny nastrój i mała częstotliwość przeżywania ekstremalnych uczuć. Osoba taka rzadko odczuwa potrzebę zmian, jest niechętna wobec poszukiwania nowych wrażeń. Z łatwością koncentruje swoją uwagę, nie ma kłopotów z czynnościami wymagającymi skupienia i dokładności. Niechętnie bierze udział w zadaniach związanych z koniecznością pracy w grupie. Zarówno w życiu zawodowym jak i społecznym preferuje samotnictwo i samodzielność. Aktywność podobnie jak ekspresyjność pozostają na umiarkowanym poziomie i są kontrolowane. Niewielka jest też tendencja do ujawniania i okazywania uczuć za to przeważa zainteresowanie światem wewnętrznym.</p>
	Umiarkowane nasilenie cechy	<p>Osoba o umiarkowanym nasileniu wymiaru cechy introwersja-ekstrawersja przejawia pośrednie zachowania z zakresu tej skali. Osoba ta jest towarzyska, pełna optymizmu, lubi zmiany oraz towarzystwo wielu osób (również tych nowopoznanych). Z drugiej strony osoba ta potrafi bez problemu wytrzymać ze sobą dłuższy czas w samotności i ciszy np. realizując pracę lub wypoczywając. Osoba ze średnim nasileniem tej cechy ma dużą tendencję do przeżywania pozytywnych i silnych emocji jak również do utrzymywania powagi, dysansu i skupienia uwagi. Chętnie podejmuje się pracy w grupie, ale również bez problemu może</p>

		<p>wykonywać zadania sama. Osoba ta jest odporna na długotrwałą silną stymulację jak i również na warunki spokoju i nudy. W zachowaniu takiej osoby przejawia się empatia i otwartość w stosunku do innych, ale również koncentracja na sobie i wycofanie.</p>															
	Ekstrawersja	<p>Osobą ekstrawertywną jest ktoś o dużych pokładach energii i dobrego nastroju, optymistycznie patrzącą na świat, która z łatwością nawiązuje kontakty i buduje relacje z ludźmi, przy tym często dużo mówi i jest bardzo ekspresyjna. Jest pełna zainteresowania światem zewnętrznym, empatyczna i wrażliwa na innych. Z łatwością zachowuje zdrową postawę wobec innych i świata. Naturalnie jest dla niej otwarte wyrażanie własnych myśli i okazywanie uczuć. Trudności nie sprawia też szybkie adaptowanie się do nowych miejsc lub warunków. Mimo tendencji do przejmowania roli osoby dominującej w grupie, w kontaktach z innymi jest serdeczna, nastawiona na komunikację i otwarta na wymianę doświadczeń. Chętnie podejmuje aktywności związane z pracą z ludźmi, a także takie, które ją stymulują i dostarczają emocji.</p>															
		<table border="1" style="width: 100%; height: 17px;"> <tr> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> <td style="width: 12.5%;"></td> </tr> </table>															
Neurotyczność	Obniżona neurotyczność	<p>Obniżone wyniki neurotyczności opisują osobę, której emocje naturalnie współgrają z okolicznościami w jakich się znajduje, a jej zachowania i reakcje są współmierne do wymogów sytuacji. Umiejętnie korzysta z własnych zasobów kontrolując naturę własnych pragnień i potrzeb. Wewnętrzna predyspozycja do odczuwania pozytywnych emocji przekłada się na pogodne interpretowanie swoich doświadczeń oraz zdolność czerpania satysfakcji i przyjemności z życia. Niska skłonność do doświadczania lęku i smutku sprawia, że bardzo dobrze radzi sobie zarówno w nowych jak i trudnych okolicznościach. Charakteryzuje ją adaptacyjność zachowań i dobre funkcjonowanie w sytuacjach związanych ze stresem. Ma wysoką samoocenę i duże poczucie sprawczości dzięki czemu jest odporna i zaradna.</p>															

	Umiarkowana neurotyczność	<p>Umiarkowane nasilenie neurotyczności to zdolność do odczuwania harmonii emocji w większości sytuacji życia codziennego jak i również poczucia trudności i bezradności w stosunku do zaistniałych sytuacji. Osoba taka jest umiarkowanie optymistyczna i zadowolona z własnych działań. Ma dobrą samoocenę, sprawczość i raczej dobrze sobie radzi z problemami jakie ją napotykają. Po części jednak przeżywa czasem smutek, lęk oraz jest apatyczna. Miewa okresy podwyższonego i obniżonego nastroju. Czasem może również występować u niej lekko podwyższone napięcie oraz przytłoczenie kłopotami. Nie jest to jednak dezadaptacyjne, bo potrafi sobie w końcu poradzić z cięższymi emocjami w czym pomaga jej zdolność do dokonywania refleksji i przepracowania trudności.</p>
	Podwyższona neurotyczność	<p>Podwyższony poziom neurotyczności osoby to stan napięcia i emocjonalności. Zamiast uczuciowego spokoju występuje emocjonalne rozchwianie. Skłonności do realizowania irracjonalnych pomysłów, niska odporność na stres fizjologiczny oraz słaba zdolność do kontrolowania siebie utrudniają normalne funkcjonowanie. Przewlekłe są uczucia przygnębienia i smutku, odczuwane jest niskie poczucie własnej wartości, wrażenia przytłoczenia i bezradności. Czasem przeżywają nadmierne poczucie winy. Częste zmieszanie wśród innych ludzi powoduje wstyd, uczucie lekkiej paniki i lęk. Łatwo takie osoby wpadają w stan irytacji, reagują gniewem i są impulsywne.</p>

Sumiennosc	Podwyzszona sumiennosc	Osoba z wysoką sumiennoscia charakteryzuje się wysokim stopniem zorganizowania. Jest świadoma własnych kompetencji, co pomaga jej w opracowywaniu i realizowaniu zorientowanych na cel strategii zawodowych, które chętnie tworzy. Naturalna wola osiągnięć sprzyja samodyscyplinie i wytrwalości w pracy. Staranność i schludność korelują z rozważą przy podejmowaniu decyzji i realizowaniu zadań, a refleksyjne myślenie wyprzedza działanie. Zdolność samomotywowania się a także wysoki poziom motywacji przekłada się na poziom życiowych aspiracji, ambicji i zapotrzebowania na sukces i może odpowiadać za skłonność do pracoholizmu. Osoba jest zdolna podejmować decyzje zgodne z własnymi zasadami moralnymi. Potrafi przestrzegać reguł, kończyć zaczęte zadania i mocno angażować się w wykonywane czynności. Cechuje się ona dużą sprawnością w radzeniu sobie z wymogami i trudnościami życia.										
	Umiarkowana sumiennosc	Osoba o umiarkowanej sumiennosci jest zorganizowana i wie na co ją stać oraz zna swoje ograniczenia. Jest wytrwała w trudniejszych zadaniach. Potrafi poradzić sobie ze skomplikowanymi zadaniami jak również lubi wykonywać dużo łatwych zadań. Osoba taka nie jest typem perfekcjonisty, ale również umie dbać o szczegóły i jakość wykonywanych czynności. Przestrzega reguł kiedy muszą być przestrzegane oraz pomija je kiedy nie grają one żadnej ważnej roli. Zdarza się, że osoba taka jest spontaniczna i impulsywna w kontekście podejmowania trafnych i szybkich decyzji. Człowiek o takim nasileniu cechy jest sumienny, ale czasem zdarzają mu się momenty braku odpowiedniej ostrożności i kontroli.										
	Obniżona sumiennosc	Osobie z niską sumiennoscią towarzyszy spontaniczność i impulsywność choć z drugiej strony, w specjalnych okolicznościach także zdolność szybkiego podejmowania decyzji. Brak jej ściśle określonych celów i ambicji. Sprzyja to łatwemu porzucaniu trudnych zadań, byciu mniej dokładnym w życiu codziennym i zawodnym. Słabe zaangażowanie, brak silnej woli czy skrupulatności często współistnieje z rozleniwieniem i niską wewnętrzną motywacją. Z drugiej jednak strony niska sumiennosc sprzyja podejmowaniu szybkich decyzji oraz spontanicznym działaniom pod ich wpływem. Brak wysoce zorganizowanej pracy, metodyczności										

		postępowania w życiu codziennym, małe przywiązanie do celu podejmowanych aktywności. Człowiek o niskiej sumienności żyje spontanicznością i podejmowaniem się wielu prostych zadań.
Ugodowość	Podwyższona ugodowość	Wysoko ugodowa osoba jest skłonna do bezinteresownego okazywania pomocy i sympatii, szukania porozumienia, skoncentrowana na potrzebach innych, przekonana o woli innych ludzi do bycia dobrym i uczciwym. Chętnie organizuje charytatywne akcje i przedsięwzięcia. Jej zachowanie cechuje dobroduszość, altruizm i pozytywne nastawienie do innych. Ceną jest społeczna naiwność. Jej prostolinijność, szczerłość, zdolność do okazywania innym uczuć, pozytywne nastawienie do ludzi ma związek ze zdrowym stosunkiem do samego siebie. Realistyczny obraz własnej osoby pozwala na bycie ustępliwym w sytuacji konfliktu i nie faworyzowanie własnej osoby, myśli czy stanowiska. Osoba nie postępuje się agresją jako metodą postępowania. Zastępuje ją łagodnością i wyrozumiałością oraz otwartości na innych.
	Umiarkowana ugodowość	Umiarkowana ugodowa osoba jest pomocna i sympatyczna w stosunku do innych. Nie lubi się kłócić i w zależności od sytuacji preferuje kooperację lub rywalizację. Jest dobrodusza, ale lubi również wykazywać się wysoką asertywnością i dominacją (czasem się jej to zdarza). Jest przekonana, że niektórzy ludzie są dobrzy i można im zaufać, ale też sądzi, że niektórzy są też źli i nieuczciwi. Kiedy trzeba to potrafi wejść w konflikt, ale robi to raczej z przymusu stawianego przez sytuację niż z własnej wewnętrznej chęci. Na ogół osoba taka jest łagodna w zachowaniach oraz wyrozumiała, ale kiedy sytuacja jest poważna to jest zdolna do sceptycyzmu i reagowania złością i zmniejszoną wrażliwością w stosunku do innych.

	Obniżona ugodowość	<p>Nisko ugodowa osoba to osoba, której poczucie wyższości względem innych ma silny wyraz. Sposób myślenia sprzyja rywalizacyjnym tendencjom w zachowaniu i dominacji w kontaktach z innymi. Ważna jest dla niej nieustępliwość, zbędna potulność. Antagonistyczna postawa jest wyrazem negatywnego nastawienia do innych, przekonania o tym, że ludzie potrafią być nieuczciwi i niebezpieczni. Osoba jest mało wrażliwa na problemy innych ludzi, w kontaktach, z którymi dominuje rzeczowość i racjonalność bez tendencji do rozczuleń. Jest sceptycznie nastawiona, uparta i cyniczna. Na konflikty interpersonalne reaguje złością, preferuje takie ich rozwiązania, które polegają na uzyskaniu przewagi jednej ze stron.</p>
Otwartość na doświadczenia	Podwyższona otwartość na doświadczenia	<p>Podwyższone nasilenie tej cechy obrazuje człowieka, który daje sobie prawo do nieuznawania z góry narzuconych zasad i norm. Poddaje analizie otaczające ją wartości wykazując samodzielność i autonomiczność myśli. Nie ma dla niej idei których nie można podważyć oraz autorytetu z którym nie można się pokłócić. Intelktualna gotowość, poznawcza ciekawość sprawia, że chętnie podejmują aktywności nastawione na eksplorowanie świata zarówno wewnętrznego jak i zewnętrznego. Aktywnie poszukują stymulacji i bodźców potrafiąc też nadawać pozytywną wartość życiowym doświadczeniom. Cechuje ich duża tolerancja nowości, a także gotowość przyjmowania emocjonalnych stanów innych osób. Otwartość sprzyja kształtowaniu autonomicznych sądów na temat świata i odkrywaniu nowych idei. Chętnie tworzą własne reguły związane z etyką postępowania w obrębie polityki, religii czy życia społecznego. Mają dużą estetyczną wrażliwość, interesują się sztuką, filozofią i każdą nową wiedzą. To przekłada się na bogactwo ich myśli i fantazyjność wyobraźni.</p>

	Umiarkowana otwartość na doświadczenia	<p>Osoba o umiarkowanym nasileniu tej cechy jest sceptyczna co do niektórych zasad i norm. Analizuje niektóre wartości i refleksyjnie zmienia swoją postawę wobec nich. Jej życie ma również delikatnie rytunowy charakter, a styl życia jest trochę konwencjonalny. Niemniej jednak osoba taka lubi podejmować działania by poznawać swój świat wewnętrzny i to co oferuje świat zewnętrzny. Lubi sprawdzone i praktyczne rzeczy, ale również jest ciekawska więc testuje to co nowe i nieznane. Osoba taka trzyma się zdania autorytetów, ale nie ma również swoje własne zdanie na różne kwestie. Interesuje się trochę sztuką, filozoficznym myśleniem o naturze świata i ludzi, lecz są dla niej rzeczy, których nie lubi poddawać weryfikacji i dogłębniejszej analizie. Osoba taka w części sytuacji jest ciekawa w stosunku do napotykanym nowości, a w części sytuacji jest zdystansowana i niez zaangażowana w poznanie.</p>												
	Obniżona otwartość na doświadczenia	<p>Charakter osoby o obniżonych wynikach otwartości na doświadczenia sprawia, że codzienne aktywności i styl bycia jest konwencjonalny i rutynowy. Wierzy, wyznaje i realizuje społeczno-kulturowe tradycje będące osią podejmowanych aktywności. Za wartościowe uważa podejmowanie działań będących wyrazem podążania za ideałami, które są uznawane przez społeczność, wśród której żyje. W poglądach jest konsekwentna, postępuje w zgodzie z nimi i preferuje te znane. Niewielkie potrzeby poznawcze, umiarkowana ciekawość mają związek z niską akceptacją nowości. Osoba jest niechętna wobec tego co nowe oraz negatywnie nastawiona do zmian. Bliskie jej jest i typowe dla niej, przywiązuje się do tego co znane, ufa autorytetom i kieruje się wyznaczonymi normami. Motywacją nie jest poszukiwanie nowych czy tworzenia własnych stylów życia. Świata znanych wartości nie lubi poddawać weryfikacjom i analizom.</p>												
Umiejscowienie poczucia kontroli	Wewnętrzne poczucie kontroli	<p>Osoba z wewnętrznym poczuciem umiejscowienia kontroli czuje duże poczucie kontroli zdarzeń i wpływu na ich bieg. Wie, że to z jej zachowaniem są związane konsekwencje własnych działań, a więc źródłem ich w znaczącej części jest ona sama. Osoba ma świadomość własnych możliwości, a w podejmowaniu decyzji są samodzielne i ufają sobie. Wysoko oceniają prawdopodobieństwo odniesienia sukcesu na skutek podejmowanych przez siebie działań. Świadomość i poczucie</p>												



		<p>wpływu na bieg zdarzeń w skrajnej formie mogą powodować nadmierne oskarżanie się i obwinianie za każde niepowodzenie.</p>
	<p>Pośrednie umiejscowienie kontroli</p>	<p>Osoba z pośrednim umiejscowieniem kontroli czuje, że sprawstwo i wpływ na zdarzenia, które przydają się jej w życiu zależą po części od jej zachowań, działań i inicjatyw. Czuje, że ma wpływ na to co dzieje się w jej życiu i, że ona sama jest kowalem swojego losu. Jest przekonana, że to od jej inicjatywy i podejmowanych decyzji zależy to co ją spotyka. Z drugiej strony może nie widzieć niektórych związków własnego zachowania, inwestycji i decyzji z faktycznymi wydarzeniami w życiu, które ją spotykają. Czasem może być niepewna i sądzić, że nie ma możliwości wpływania na tok swojego losu. Zdarza się, że z powodu niepowodzeń osoba taka może się obwiniać i oskarżać. Może również wypierać trudne problemy w obronie przed poczuciem odpowiedzialności za nie.</p>
	<p>Zewnętrzne poczucie kontroli</p>	<p>Osoba o zewnętrznym poczuciu kontroli nie widzi zbyt wielu związków między podejmowanymi życiowymi inwestycjami i decyzjami, a faktycznymi wydarzeniami w życiu. Żyje zgodnie z zasadą będzie co ma być. Często zwraca w stronę bierności i poczucia małej wiary w siebie. Osoba jest niepewna siebie w związku z czym źle znosi okoliczności trudności i problemów. Towarzyszy jej przekonanie o braku możliwości ingerowania we własny los, wpływu na jego powodzenie. W przypadku porażki stosuje wyparcie w obronie przed odpowiedzialnością i z powodu braku wiary we własne możliwości.</p>

Poszukiwanie doznań	Obniżone poszukiwanie doznań	<p>U ludzi z obniżoną potrzebą poszukiwania doznań rutyna to nie nuda, a konformistyczny styl życia – to potrzeba i wybór jednocześnie. Nie obserwuje się skłonności do hulaszczowości czy nadmiernego upajania się urokami życia. Człowiek nie ma potrzeby eksperymentowania czy poszukiwania niezwykłych doznań. Obce są jej sympatie do tego co ekstremalne, niebezpieczne lub niespodziewane. Jednostka kieruje swoje aktywności w stronę tych akceptowalnych i uznawanych społecznie. Brak jest w niej gotowości do podejmowania takich zachowań, które ocenia jako ryzykowne – zarówno w sferze prawnej i finansowej jak i społecznej czy związanej ze zdrowiem fizycznym. Osoba dobrze znosi warunki odizolowania od bodźców zewnętrznych.</p>
	Umiarkowane poszukiwanie doznań	<p>Umiarkowane nasilenie poszukiwania doznań reprezentuje osoba, która dobrze radzi sobie z deficytem stymulacji pochodzącej od ludzi, przeżyć i przygód jak również jest skłonna do podejmowania delikatnego ryzyka by sobie tego typu doznań dostarczyć. Osoba taka bez cierpień znosi nudę, samotność i izolację od ludzi, ale również potrzebuje czuć czasem pobudzenie oraz poszukuje nagłych i delikatnie szalonych doświadczeń związanych ze sportami, podróżami i nieprzewidywalnymi sytuacjami.</p>

	<p>Podwyższone poszukiwanie doznań</p>	<p>Dla osób z podwyższoną potrzebą przeżywania doznań nieznośna jest wszelka rutyna. Pobudza i stymuluje natomiast wszystko co nowe, nieznanne, niespodziewane. Osoby takie szukają ryzyka, doświadczania wszelkich mało akceptowanych społecznie zjawisk i złożonych z emocji doznań. Osoby te są umiejętne w spontanicznym działaniu, ale też przyczynia się to u nich do impulsywnych decyzji. Wysoka potrzeba przeżywania i doświadczania kieruje w stronę uprawiania ekstremalnych sportów, nagłych i szalonych podróży oraz obcowania z zagrożeniami.</p>
<p>Materializm</p>	<p>Obniżony materializm</p>	<p>Osoba z obniżonym materializmem nie utożsamia się z rzeczami jakie nabywa. Zasadnicza jest ich użyteczność, a nie fakt posiadania. Zakupy i konsumpcja nie należą do jej głównych zainteresowań, a posiadanie luksusowych rzeczy nie jest dążeniem do wyróżniania się dzięki nim na tle innych ludzi. Rzeczy nie są dla niej miernikiem wartości drugiego człowieka. Osoba nie ma potrzeby manifestowania, ani demonstrowania swojej zamożności i posiadanych dóbr. Dobra materialne to nie wyznacznik ani warunek odniesionego sukcesu. Nie decydują też o czerpanej z życia przyjemności i nie odzwierciedlają satysfakcji. Istnieją one obok centralnych wartości jakie wyznaje jednostka.</p>
	<p>Umiarkowany materializm</p>	<p>Osoba z umiarkowanym nasileniem materializmu średnio przykłada uwagę do definiowania swojej osoby poprzez dobra materialne. Oczywiście są one dla niej ważne i krążą wśród jej zainteresowań, ale prócz koncentrowania swojej aktywności na kupowaniu osoba ta wie, że dobra konsumpcyjne nie są miernikiem wartości człowieka i sukcesu. Osoba ta posiada i wyznaje swoje własne indywidualne wartości przez które się definiuje, ale również delikanie wzmacnia swoją samoocenę w</p>

		<p>oparcia o posiadane dobra i luksusowe przedmioty. Osoba o takiej charakterystyce dobrze znosi zarówno życie w skromności jak i w bogactwie.</p>
	<p>Podwyższony materializm</p>	<p>Osoba z podwyższonym materializmem definiuje siebie poprzez zakres posiadanych rzeczy opierając na nich swoje poczucie wartości i zadowolenie. Posiadane dobra wyznaczają zasięg jej potencjału i określają pozycję społeczną. Osoba utożsamia ich ilość z poczuciem szczęścia i dobrobytu. Posiadane rzeczy są oznakami odniesionego w życiu sukcesu i powodzenia. Rzeczy i dobra jakie posiada osoba są w centrum jej zainteresowań i stanowią zasadnicze źródło czerpanej z życia satysfakcji. Osoba koncentruje swoją aktywność wokół kupowania, które jest centralnym celem jej dążeń. Brak możliwości posiadania luksusowych rzeczy oznacza życiowe niepowodzenie i wpływa na bycie nieszczęśliwym.</p>

**Właściwości psychometryczne badanych wskaźników cech osobowości oraz  
właściwości predykcyjne modeli statystycznych testu Mirror.**

**Jeśli w życiu się nie wiezie to przyczynia się do tego:**



**W dzisiejszych czasach sukces osiągasz jeśli jesteś:**



W celu weryfikacji właściwości pomiarowych testu osobowości przeprowadzono 8 niezależnych confirmacyjnych analiz czynnikowych wykonanych metodą największej wiarygodności. Analiza wykazała, że modele confirmacyjne były prawie doskonale dopasowane do danych. Wyniki indeksów dopasowania przedstawia tabela nr 2. Tabela nr 2 przedstawia wpływ zmiennych latentnych (cech osobowości) na zmienność pozycji obrazkowego testu osobowości. Seria analiz confirmacyjnych

wykazała, że wszystkie pozycje testowe obrazkowego kwestionariusza były nieprzypadkową i bardzo silną ekspresją cech osobowości. Wyniki tych analiz przedstawia tabela nr 2.

**Tabela nr 1. Wskaźniki dopasowania modeli do danych. N=302**

Metryki	Model		Ekstrawersja	Neurotyczność	Otwartość	Sumienność	Ugodowość	Umieszczenie kontroli	Materializm	Poszukiwanie doznań
Cmin	CMIN		78,08	95,32	88,28	93,81	83,08	69,88	91,40	75,29
	DF		48,00	46,00	49,00	48,00	50,00	51,00	48,00	47,00
	P		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,04	0,00	0,01
	CMIN/DF		1,63	2,07	1,80	1,95	1,66	1,37	1,90	1,60
Baseline comparisons	NFI	Delta1	0,89	0,91	0,82	0,92	0,87	0,85	0,89	0,90
	RFI	rho1	0,85	0,87	0,76	0,89	0,82	0,81	0,85	0,87
	IFI	Delta2	0,95	0,95	0,91	0,96	0,94	0,96	0,95	0,96
	TLI	rho2	0,94	0,93	0,87	0,94	0,92	0,94	0,93	0,95
	CFI		0,95	0,95	0,91	0,96	0,94	0,95	0,95	0,96
RMSEA	RMSEA		0,05	0,06	0,05	0,06	0,05	0,04	0,06	0,05
	Confidence Intervals	Low 95	0,03	0,04	0,03	0,04	0,03	0,01	0,04	0,02
		High 95	0,06	0,08	0,07	0,07	0,06	0,05	0,07	0,06

**Tabela nr 2. Wpływ zmiennych latentnych (cech osobowości) na zmienność wyników obrazkowego testu osobowości Mirror.**

Czynnik	Pozycja testowa	B	Beta	R2	s.e.	t	p
Ekstrawersja	1	1	0,31	0,22			
	2	1,25	0,35	0,19	0,17	7,26	***
	3	0,74	0,44	0,12	0,15	4,85	***
	4	1,04	0,46	0,23	0,16	6,50	***
	5	0,88	0,47	0,10	0,15	6,11	***
	6	1,00	0,48	0,22	0,16	6,21	***
	7	0,98	0,49	0,26	0,16	6,07	***
	8	0,63	0,51	0,37	0,14	4,34	***
	9	0,99	0,51	0,24	0,16	6,23	***
	10	0,82	0,55	0,33	0,13	6,46	***
	11	1,08	0,57	0,30	0,17	6,45	***
	12	1,23	0,61	0,26	0,18	7,00	***
Neurotyzm	1	1	0,70	0,49			
	2	0,62	0,44	0,19	0,09	7,08	***
	3	0,53	0,37	0,14	0,09	5,94	***
	4	0,64	0,47	0,22	0,08	7,62	***

	5	0,51	0,36	0,13	0,09	5,76	***
	6	0,69	0,49	0,24	0,09	7,54	***
	7	1,20	0,85	0,72	0,09	12,73	***
	8	0,72	0,50	0,25	0,08	8,78	***
	9	0,91	0,69	0,47	0,08	10,92	***
	10	0,86	0,68	0,46	0,08	10,73	***
	11	0,68	0,48	0,23	0,09	7,65	***
	12	0,60	0,44	0,19	0,09	6,70	***
Otwartość na doświadczenia	1	1,00	0,25	0,06			
	2	1,91	0,58	0,33	0,61	3,15	**
	3	1,63	0,42	0,17	0,55	2,98	**
	4	0,76	0,18	0,03	0,38	2,01	*
	5	0,84	0,31	0,10	0,31	2,70	**
	6	1,47	0,41	0,17	0,50	2,96	**
	7	0,78	0,22	0,05	0,34	2,27	*
	8	1,85	0,44	0,19	0,61	3,02	**
	9	1,35	0,49	0,24	0,44	3,03	**
	10	1,21	0,29	0,09	0,46	2,64	**
	11	0,99	0,24	0,06	0,41	2,40	*
	12	1,41	0,39	0,15	0,48	2,93	**
Sumienność	1	1,00	0,51	0,26			
	2	1,29	0,67	0,45	0,17	7,81	***
	3	0,91	0,46	0,21	0,15	6,18	***
	4	1,29	0,66	0,44	0,17	7,76	***
	5	0,98	0,50	0,25	0,15	6,52	***
	6	1,41	0,71	0,51	0,18	8,01	***
	7	1,33	0,68	0,46	0,17	7,81	***
	8	0,81	0,42	0,17	0,14	5,77	***
	9	1,30	0,66	0,44	0,17	7,67	***
	10	0,89	0,45	0,21	0,15	6,14	***
	11	1,32	0,67	0,45	0,17	7,71	***
	12	1,01	0,52	0,27	0,15	6,72	***
Ugodowość	1	1,00	0,43	0,18			
	2	1,29	0,41	0,17	0,27	4,85	***
	3	1,01	0,44	0,19	0,20	5,04	***
	4	1,30	0,47	0,22	0,25	5,25	***
	5	1,72	0,57	0,32	0,30	5,72	***
	6	1,35	0,44	0,20	0,27	5,09	***
	7	1,07	0,33	0,11	0,26	4,12	***
	8	1,45	0,44	0,20	0,29	5,10	***
	9	1,55	0,47	0,22	0,30	5,13	***
	10	1,86	0,56	0,32	0,32	5,75	***
	11	1,59	0,56	0,32	0,28	5,72	***
	12	1,49	0,45	0,21	0,29	5,16	***
	1	1,00	0,32	0,10			

Poczucie umiejscowienia kontroli	2	1,32	0,56	0,32	0,29	4,62	***
	3	0,61	0,20	0,04	0,22	2,73	**
	4	0,67	0,24	0,06	0,22	3,03	**
	5	0,25	0,20	0,01	0,14	1,98	*
	6	1,00	0,37	0,14	0,25	3,94	***
	7	2,21	0,78	0,61	0,45	4,92	***
	8	2,13	0,72	0,52	0,44	4,88	***
	9	0,53	0,22	0,05	0,18	2,90	**
	10	0,67	0,29	0,08	0,20	3,43	***
	11	0,63	0,24	0,06	0,21	3,04	**
	12	1,44	0,45	0,20	0,34	4,30	***
	Materializm	1	1,00	0,56	0,31		
2		0,92	0,49	0,24	0,14	6,36	***
3		0,87	0,46	0,21	0,14	6,09	***
4		1,15	0,61	0,38	0,15	7,47	***
5		0,69	0,40	0,16	0,13	5,43	***
6		0,85	0,49	0,24	0,13	6,49	***
7		0,98	0,54	0,29	0,14	6,84	***
8		0,91	0,48	0,23	0,14	6,34	***
9		0,70	0,45	0,21	0,12	6,04	***
10		0,91	0,48	0,23	0,14	6,31	***
11		0,83	0,53	0,28	0,12	6,69	***
12		0,96	0,54	0,30	0,14	6,93	***
Poszukiwanie doznań	1	1,00	0,41	0,17			
	2	1,54	0,57	0,33	0,25	6,24	***
	3	0,42	0,21	0,05	0,14	2,95	**
	4	1,37	0,55	0,30	0,25	5,41	***
	5	0,99	0,43	0,19	0,21	4,82	***
	6	1,22	0,49	0,24	0,24	5,14	***
	7	1,64	0,59	0,35	0,26	6,21	***
	8	1,63	0,60	0,36	0,29	5,57	***
	9	1,57	0,59	0,35	0,28	5,56	***
	10	1,50	0,53	0,28	0,30	5,08	***
	11	1,18	0,42	0,17	0,25	4,75	***
	12	1,15	0,43	0,18	0,24	4,78	***
*** $p < 0,001$ , ** $p < 0,01$ , * $p < 0,05$							

### Analiza rzetelności.

W celu weryfikacji dokładności pomiarowej skal przeprowadzono analizę rzetelności metodą Alfa Cronbacha. Analiza wykazała, że prawie wszystkie skale pracujące w teście charakteryzowały się bardzo zadowalającą rzetelnością pomiarową. Wyniki przedstawia tabela nr 3. Po uzyskaniu informacji o właściwościach pomiarowych



utworzono, za pomocą specjalnych przekształceń wskaźniki danych konstruktów o charakterze ilościowym.

**Tabela nr 3. Wyniki dokładności pomiarowej wykonanej metodą Alfa Cronbacha.**

	Alfa Cronbacha	Liczba pozycji testowych
Ekstrawersja	0,79	12
Neurotyczność	0,79	12
Otwartość na doświadczenia	0,66	12
Sumienność	0,86	12
Ugodowość	0,77	12
Umiejscowienie kontroli	0,69	12
Poszukiwanie doznań	0,80	12
Materializm	0,81	12
Sportowa aktywność w naturalnym środowisku	0,75	10
Aktywność wymagająca sprzętu i odwagi	0,75	10
Rozwój art i pogłębianie	0,73	10
Lekka Twórczość	0,68	10
Taniec zabawa wypoczynek	0,72	10
Hobby dla każdego	0,64	10
Praca stymulacyjna	0,64	10
Praca biznes i zarządzanie	0,79	10
Praca ochrona życia i zdrowia	0,79	10
Praca Media	0,72	10
Praca Usługi dla innych	0,67	10
Problemy finansowe	0,78	12
Pojawianie się w sytuacjach zagrażających	0,69	6

**Modele predykcyjne dotyczące wpływu cech osobowości na nasilenie preferencji danych typów aktywności zawodowych, aktywności w czasie wolnym, problemów w sferze finansów i wpadanie w sytuacje urazowe.**

## EKSTRAWERSJA



Dla osoby o introwertywnym usposobieniu od ilości relacji z innymi ważniejsza jest potrzeba prywatności i intymności. W stosunku do innych jest powściągliwa, chłodniejsza i zdystansowana. Dominuje u niej poważny nastrój i mała częstotliwość przeżywania ekstremalnych uczuć. Osoba taka rzadko odczuwa potrzebę zmian, jest niechętna wobec poszukiwania nowych wrażeń. Z łatwością koncentruje swoją uwagę, nie ma kłopotów z czynnościami wymagającymi skupienia i dokładności. Niechętnie bierze udział w zadaniach związanych z koniecznością pracy w grupie. Zarówno w życiu zawodowym jak i społecznym preferuje samotnictwo i samodzielność. Aktywność podobnie jak ekspresyjność pozostają na umiarkowanym poziomie i są kontrolowane. Niewielka jest też tendencja do ujawniania i okazywania uczuć za to przeważa zainteresowanie światem wewnętrznym.

## NEUROTYCZNOŚĆ



Podwyższony poziom neurotyczności osoby to stan napięcia i emocjonalności. Zamiast uczuciowego spokoju występuje emocjonalne rozchwianie. Skłonności do realizowania irracjonalnych pomysłów, niska odporność na stres fizjologiczny oraz słaba zdolność do kontrolowania siebie utrudniają normalne funkcjonowanie. Przewlekłe są uczucia przygnębienia i smutku, odczuwane jest niskie poczucie własnej wartości, wrażenia przytłoczenia i bezradności. Czasem przeżywają nadmierne poczucie winy. Częste zmieszanie wśród innych ludzi powoduje wstyd, uczucie lekkiej paniki i lęk. Łatwo takie osoby wpadają w stan irytacji, reagują gniewem i są impulsywne.

# KLASYFIKACJA WZORCA OSOBOWOŚCI

Poniżej przedstawiamy Ci uszeregowane od najbardziej zbliżonego do najmniej zbliżonego opisy różnych typów osobowości. Są to interpretacje które w ogólny sposób definiują Twoje zachowania na podstawie połączenia wszystkich cech w jeden wzorec. Możesz zapoznać się z nimi wszystkimi, niemniej jednak dwie pierwsze charakterystyki pasują do Ciebie z dokładnością do 95%.

## 1

Jesteś osobą która zarówno dobrze czuje się w towarzystwie i świetnie spędza czas z samym sobą. Miewasz czasem stany negatywnego nastroju, napięcia i nerwów, ale występują one na przemian z przeżywaniem satysfakcji, przyjemności i pozytywnych emocji. Bardzo cenisz sobie rutynowy charakter codziennych aktywności oraz praktyczne rozwiązania i idee sugerowane przez uznane autorytety i bliskich. Nie przepadasz za nowością, wolisz to co znane i sprawdzone. Jesteś osobą zorganizowaną i świadomą własnej siły oraz wytrwałości w osiąganiu celów. Twój sposób myślenia i działania sprzyja rywalizacyjnym tendencjom w zachowaniu, a czasem też dominacji w kontaktach z innymi ludźmi. W życiu kierujesz się własną inicjatywą i świadomością swojej siły ducha, ale równie często liczysz na szczęście i to, że sprawy przyjmą sprzyjający obrót. Na co dzień silnie dążysz do materialnego sukcesu który jest celem Twojego życia i poczucia zadowolenia z niego. Nie przepadasz za angażowaniem się ryzykowne i pobudzające działania które dostarczają nadprzeciętnych wrażeń. Cenisz sobie spokój własnej rutyny, przewidywalność zdarzeń oraz stabilne codzienne życie.

## PREDYKCJA PROBLEMÓW W SFERZE FINANSÓW I TENDENCJI DO WPADANIA W SYTUACJE URAZOWE

Poniżej przedstawiamy wyniki klasyfikacji Twoich wyników do 3 grup nasilenia pewnych zdarzeń w okół Ciebie.

### TRUDNOŚCI W FINANSACH



Wcześniej przeprowadzone przez nas badania wykazały, że cechy osobowości mają wyraźny związek ze zdolnością do regulowania zachowań związanych z częścią naszego życia jaką są pieniądze. W naszym teście dostarczamy wynik informujący o tym czy wzorzec osobowości korzystnie wpływa na regulację sfery finansowej czy nie. Dzięki temu wynikowi możesz podjąć decyzję o poświęceniu większej lub mniejszej uwagi i kontroli swoich pieniędzy. Na pewno przełoży się to na większą satysfakcję z życia.

### WPADANIE W SYTUACJE URAZOWE



W celu zasugerowania dostarczenia sobie dodatkowej ochrony i uwagi w kontekście własnej cieleśności dokonaliśmy badań dotyczących związku cech osobowości, a częstością różnych wypadków doprowadzających do uszkodzenia ciała i uszczerbku na zdrowiu. Nasze algorytmy predykcyjne dostarczają podstaw do zadecydowania o tym czy dodatkowa ostrożność lub ubezpieczenia są dla danej osoby zbędne lub potrzebne.

## AKTYWNOŚĆ ZAWODOWA

Poniżej przedstawiamy Ci wyniki dopasowania Twojego wzorca osobowości do różnych typów aktywności zawodowych. Dopasowanie do każdego zostało oszacowane przez nasze algorytmy biorąc pod uwagę Twoją wyjątkową indywidualność.

### PRACA STYMULACYJNA



Astronauta



Kierowca  
rajdowy



Kontroler  
lotów



Marynarz



Mechanik



Pilot



Praca fizyczna  
na wysokościach



Pracownik  
fizyczny



Strażak



Żołnierz



słabe dopasowanie

## AKTYWNOŚĆ W CZASIE WOLNYM

Poniżej przedstawiamy Ci wyniki dopasowania Twojego wzorca osobowości do różnych typów aktywności w czasie wolnym. Jest to wyjątkowa cecha naszego testu. Czas wolny jest prawie w idealnym stopniu naszym swobodnym wyborem. Związek osobowości z tymi aktywnościami jest bardzo silny.

### SPORTOWA AKTYWNOŚĆ W NATURALNYM ŚRODOWISKU



Kajakarstwo



Narty



Nurkowanie



Piesze wycieczki



Pływanie



Skoki spadochronowe



Snowboard



Spacerzy z psem



Wypad pod namiot



Żeglarstwo



W celu weryfikacji wpływu cech osobowości na preferencje, problemy finansowe oraz wpadanie w sytuacje urazowe przeprowadzono serię wielozmiennowych analiz regresji weryfikujących związki funkcji liniowej między cechami osobowości a zmiennymi zależnymi. Modele wyjaśniały od 9% do 44% zmienności wyników danych zmiennych zależnych. Większość zmiennych miało rozkład wyników nie różniący się od teoretycznego rozkładu normalnego lub były symetryczne. Diagnostyka modeli wskazała, że cechy osobowości miały niezależny i liniowy wpływ na zmienne zależne (nie wystąpiła inflacja wariancji). Niewyjaśniona wariancja nie była skorelowana,

miała rozkład normalny oraz była zachowana homoscedastyczność wariancji na całej długości zmiennych zależnych. Wyniki podsumowań modeli przedstawia tabela nr 4. Współczynniki modelu przedstawia tabela nr 5.

**Tabela nr 4. Podsumowania modeli regresji.**

	df efektu	df błędu	F	Istotność	R	R <sup>2</sup>	Skorygowane R <sup>2</sup>	s.e.
Sportowa aktywność w naturalnym środowisku	8	293	29,11	<0,001	0,67	0,44	0,43	0,22
Aktywność wymagająca sprzętu i odwagi	8	289	25,07	<0,001	0,64	0,41	0,39	0,22
Praca stymulacyjna	8	289	16,89	<0,001	0,56	0,32	0,30	0,22
Problemy finansowe	8	287	11,82	<0,001	0,50	0,25	0,23	0,19
Taniec zabawa wypoczynek	8	288	11,79	<0,001	0,50	0,25	0,23	0,21
Praca biznes i zarządzanie	8	287	11,32	<0,001	0,49	0,24	0,22	0,24
Lekka Twórczość	8	287	10,28	<0,001	0,47	0,22	0,20	0,25
Usługi dla innych	8	286	7,15	<0,001	0,41	0,17	0,14	0,25
Rozwoju artystyczny i pogłębianie dorobku kulturowego	8	286	5,61	<0,001	0,37	0,14	0,11	0,30
Praca Media	8	285	5,33	<0,001	0,36	0,13	0,11	0,32
Hobby dla każdego	8	285	5,33	<0,001	0,36	0,13	0,11	0,23
Ochrona życia i zdrowia	8	286	4,21	<0,001	0,32	0,11	0,08	0,25
Pojawianie się w sytuacjach zagrażających	8	286	3,62	<0,001	0,30	0,09	0,07	0,24

**Tabela nr 5. Współczynniki oszacowań testowanych modeli.**

Zmienna zależna	Predyktory	B	Błąd standardowy	Beta	t	p	Dolna granica CI95%	Górna granica CI95%	VIF
Problemy finansowe	<b>a</b>	-,01	,09		-,15	,877	-,19	,16	
	<b>Poczucie umiejscowienia kontroli</b>	<b>,03</b>	<b>,01</b>	<b>,29</b>	<b>4,92</b>	<b>,000</b>	<b>,02</b>	<b>,04</b>	<b>1,36</b>
	<b>Sumienność</b>	<b>-,01</b>	<b>,00</b>	<b>-,22</b>	<b>-4,09</b>	<b>,000</b>	<b>-,02</b>	<b>-,01</b>	<b>1,15</b>
	<b>Materializm</b>	<b>,01</b>	<b>,00</b>	<b>,21</b>	<b>3,74</b>	<b>,000</b>	<b>,01</b>	<b>,02</b>	<b>1,23</b>
	<b>Neurotyczność</b>	<b>,01</b>	<b>,00</b>	<b>,15</b>	<b>2,11</b>	<b>,036</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>1,99</b>
	<b>Ekstrawersja</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,16</b>	<b>1,99</b>	<b>,048</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>2,38</b>
	<b>Otwartość</b>	,01	,00	,08	1,56	,119	,00	,02	1,10
	<b>Ugodowość</b>	,00	,00	,05	,86	,389	,00	,01	1,36
	<b>Poszukiwanie doznań</b>	,00	,00	-,01	-,09	,928	-,01	,01	1,36
Zachowania niebezpieczne	<b>a</b>	,94	,11		8,40	,000	,72	1,16	
	<b>Neurotyczność</b>	<b>-,02</b>	<b>,01</b>	<b>-,30</b>	<b>-3,73</b>	<b>,000</b>	<b>-,03</b>	<b>-,01</b>	<b>2,03</b>
	<b>Otwartość</b>	<b>-,02</b>	<b>,01</b>	<b>-,18</b>	<b>-3,05</b>	<b>,002</b>	<b>-,03</b>	<b>-,01</b>	<b>1,09</b>
	<b>Ekstrawersja</b>	<b>-,02</b>	<b>,01</b>	<b>-,20</b>	<b>-2,30</b>	<b>,022</b>	<b>-,03</b>	<b>,00</b>	<b>2,40</b>
	<b>Materializm</b>	<u>,01</u>	<u>,00</u>	<u>,11</u>	<u>1,76</u>	<u>,080</u>	<u>,00</u>	<u>,02</u>	<u>1,25</u>

	Sumienność	,01	,00	,08	1,32	,187	,00	,01	1,16
	Poczucie umiejscowienia kontroli	,00	,01	,03	,51	,609	-,01	,02	1,38
	Ugodowość	,00	,01	,00	,07	,944	-,01	,01	1,35
	Poszukiwanie doznań	,00	,01	,00	,01	,994	-,01	,01	1,37
Praca stymulacyjna	<b>a</b>	,15	,10		1,51	,133	-,05	,35	
	Poszukiwanie doznań	<b>,05</b>	<b>,00</b>	<b>,54</b>	<b>9,57</b>	<b>,000</b>	<b>,04</b>	<b>,06</b>	<b>1,37</b>
	Ugodowość	-,01	,00	-,09	-1,60	,110	-,02	,00	1,35
	Otwartość	-,01	,01	-,07	-1,45	,147	-,02	,00	1,10
	Materializm	-,01	,00	-,08	-1,40	,164	-,01	,00	1,24
	Ekstrawersja	,00	,01	,03	,46	,648	-,01	,01	2,32
	Poczucie umiejscowienia kontroli	,00	,01	-,02	-,43	,671	-,01	,01	1,39
	Sumienność	,00	,00	-,01	-,25	,806	-,01	,01	1,17
	Neurotyczność	,00	,01	-,01	-,19	,847	-,01	,01	1,98
Biznes i zarządzanie	<b>a</b>	,22	,11		1,99	,047	,00	,44	
	Neurotyczność	<b>-,02</b>	<b>,01</b>	<b>-,32</b>	<b>-4,42</b>	<b>,000</b>	<b>-,04</b>	<b>-,01</b>	<b>1,92</b>
	Materializm	<b>,02</b>	<b>,00</b>	<b>,24</b>	<b>4,29</b>	<b>,000</b>	<b>,01</b>	<b>,03</b>	<b>1,22</b>
	Ekstrawersja	<u>,01</u>	<u>,01</u>	<u>,14</u>	<u>1,80</u>	<u>,073</u>	<u>,00</u>	<u>,03</u>	<u>2,27</u>
	Poczucie umiejscowienia kontroli	,01	,01	,10	1,63	,104	,00	,02	1,40
	Ugodowość	-,01	,01	-,09	-1,53	,128	-,02	,00	1,37
	Poszukiwanie doznań	,01	,01	,07	1,22	,223	,00	,02	1,36
	Sumienność	,00	,00	,05	,87	,384	,00	,01	1,17
	Otwartość	,00	,01	-,04	-,72	,473	-,02	,01	1,11
Ochrona życia i zdrowia	<b>a</b>	,51	,12		4,33	,000	,28	,75	
	Poszukiwanie doznań	<b>,02</b>	<b>,01</b>	<b>,25</b>	<b>3,91</b>	<b>,000</b>	<b>,01</b>	<b>,03</b>	<b>1,36</b>
	Materializm	<b>-,02</b>	<b>,01</b>	<b>-,18</b>	<b>-2,96</b>	<b>,003</b>	<b>-,03</b>	<b>-,01</b>	<b>1,23</b>
	Neurotyczność	<u>-,01</u>	<u>,01</u>	<u>-,13</u>	<u>-1,73</u>	<u>,084</u>	<u>-,02</u>	<u>,00</u>	<u>1,93</u>
	Ekstrawersja	-,01	,01	-,12	-1,42	,156	-,02	,00	2,31
	Otwartość	-,01	,01	-,06	-,96	,337	-,02	,01	1,12
	Sumienność	,00	,00	-,06	-,95	,345	-,01	,00	1,19
	Poczucie umiejscowienia kontroli	,00	,01	-,04	-,58	,560	-,02	,01	1,37
	Ugodowość	,00	,01	-,03	-,47	,637	-,01	,01	1,33
Praca media	<b>a</b>	,07	,15		,46	,648	-,23	,37	
	Ekstrawersja	<b>,04</b>	<b>,01</b>	<b>,32</b>	<b>3,63</b>	<b>,000</b>	<b>,02</b>	<b>,05</b>	<b>2,48</b>
	Sumienność	<b>-,02</b>	<b>,01</b>	<b>-,18</b>	<b>-2,97</b>	<b>,003</b>	<b>-,03</b>	<b>-,01</b>	<b>1,16</b>
	Otwartość	<b>,02</b>	<b>,01</b>	<b>,16</b>	<b>2,84</b>	<b>,005</b>	<b>,01</b>	<b>,04</b>	<b>1,09</b>
	Neurotyczność	<b>,02</b>	<b>,01</b>	<b>,17</b>	<b>2,10</b>	<b>,037</b>	<b>,00</b>	<b>,03</b>	<b>2,12</b>
	Poczucie umiejscowienia kontroli	<u>-,02</u>	<u>,01</u>	<u>-,11</u>	<u>-1,69</u>	<u>,092</u>	<u>-,03</u>	<u>,00</u>	<u>1,37</u>
	Materializm	,01	,01	,08	1,35	,179	,00	,02	1,24
	Ugodowość	-,01	,01	-,06	-,88	,378	-,02	,01	1,36
	Poszukiwanie doznań	,00	,01	,02	,24	,808	-,01	,02	1,37



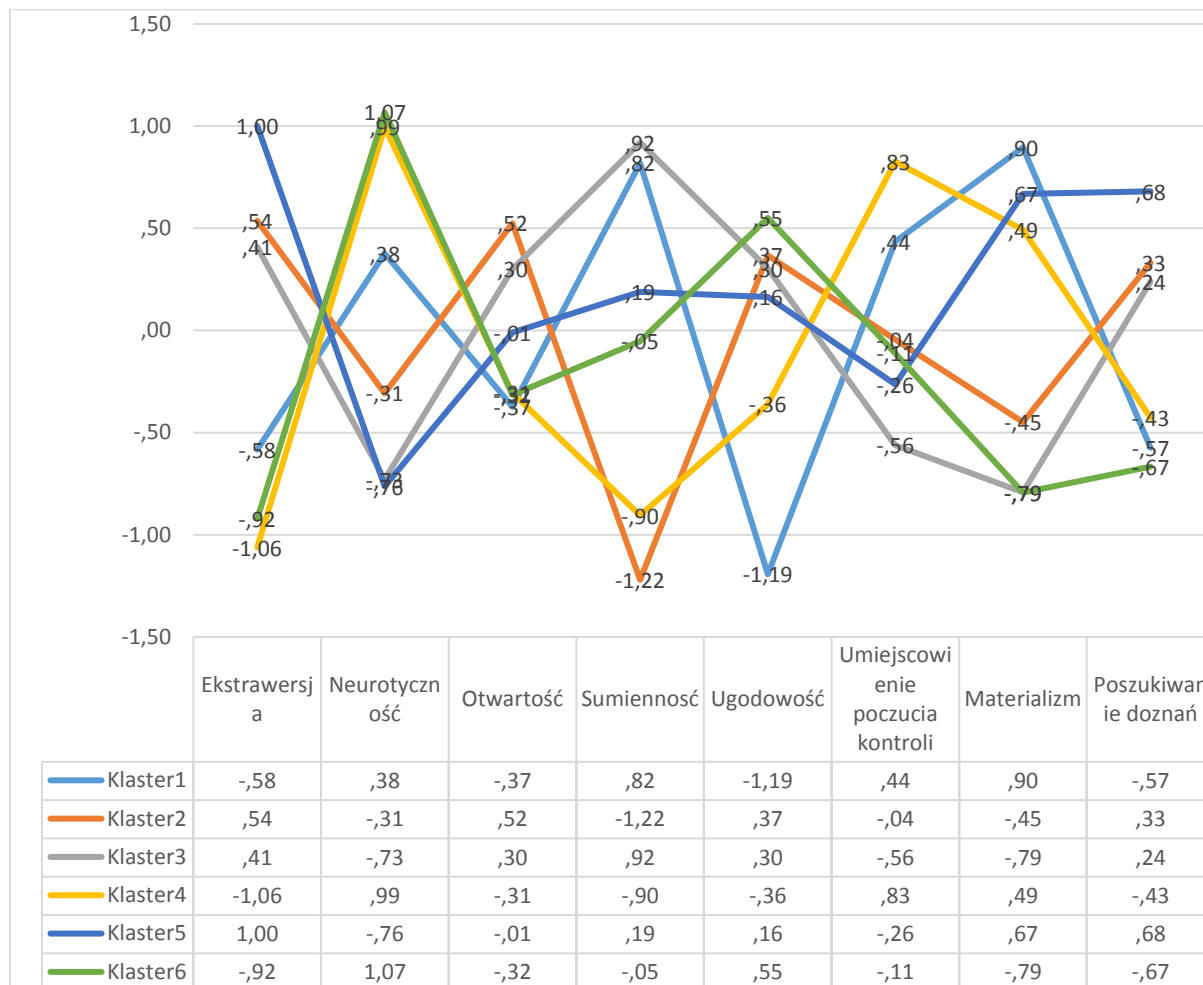
Praca usługi dla innych	<b>a</b>	,62	,12		5,27	,000	,39	,85	
	<b>Poszukiwanie doznań</b>	<b>-,03</b>	<b>,01</b>	<b>-,29</b>	<b>-4,64</b>	<b>,000</b>	<b>-,04</b>	<b>-,02</b>	<b>1,36</b>
	<b>Materializm</b>	<b>-,02</b>	<b>,01</b>	<b>-,19</b>	<b>-3,12</b>	<b>,002</b>	<b>-,03</b>	<b>-,01</b>	<b>1,23</b>
	<b>Ugodowość</b>	<b>,02</b>	<b>,01</b>	<b>,17</b>	<b>2,64</b>	<b>,009</b>	<b>,00</b>	<b>,03</b>	<b>1,35</b>
	<b>Neurotyczność</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>-,14</b>	<b>-1,88</b>	<b>,061</b>	<b>-,02</b>	<b>,00</b>	<b>2,04</b>
	<b>Ekstrawersja</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>-,11</b>	<b>-1,29</b>	<b>,198</b>	<b>-,02</b>	<b>,00</b>	<b>2,35</b>
	<b>Poczucie umiejscowienia kontroli</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,08</b>	<b>1,24</b>	<b>,215</b>	<b>-,01</b>	<b>,02</b>	<b>1,39</b>
	<b>Sumienność</b>	<b>,00</b>	<b>,00</b>	<b>-,03</b>	<b>-,55</b>	<b>,580</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>1,15</b>
	<b>Otwartość</b>	<b>,00</b>	<b>,01</b>	<b>-,02</b>	<b>-,43</b>	<b>,670</b>	<b>-,02</b>	<b>,01</b>	<b>1,11</b>
Sportowa aktywność i natura	<b>a</b>	,17	,10		1,69	,092	-,03	,37	
	<b>Poszukiwanie doznań</b>	<b>,05</b>	<b>,00</b>	<b>,57</b>	<b>11,14</b>	<b>,000</b>	<b>,04</b>	<b>,06</b>	<b>1,37</b>
	<b>Ugodowość</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,12</b>	<b>2,43</b>	<b>,016</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>1,35</b>
	<b>Ekstrawersja</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,15</b>	<b>2,26</b>	<b>,024</b>	<b>,00</b>	<b>,03</b>	<b>2,33</b>
	<b>Sumienność</b>	<b>-,01</b>	<b>,00</b>	<b>-,09</b>	<b>-1,97</b>	<b>,050</b>	<b>-,01</b>	<b>,00</b>	<b>1,17</b>
	<b>Neurotyczność</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,07</b>	<b>1,14</b>	<b>,257</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>1,97</b>
	<b>Otwartość</b>	<b>,00</b>	<b>,01</b>	<b>-,03</b>	<b>-,60</b>	<b>,552</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>1,10</b>
	<b>Materializm</b>	<b>,00</b>	<b>,00</b>	<b>-,03</b>	<b>-,56</b>	<b>,578</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>1,24</b>
	<b>Poczucie umiejscowienia kontroli</b>	<b>,00</b>	<b>,01</b>	<b>-,01</b>	<b>-,24</b>	<b>,808</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>1,39</b>
Aktywność sprzęt i odwaga	<b>a</b>	,16	,10		1,61	,109	-,04	,36	
	<b>Poszukiwanie doznań</b>	<b>,05</b>	<b>,00</b>	<b>,55</b>	<b>10,46</b>	<b>,000</b>	<b>,04</b>	<b>,06</b>	<b>1,36</b>
	<b>Ekstrawersja</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,13</b>	<b>1,96</b>	<b>,050</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>2,30</b>
	<b>Materializm</b>	<b>,00</b>	<b>,00</b>	<b>-,06</b>	<b>-1,15</b>	<b>,253</b>	<b>-,01</b>	<b>,00</b>	<b>1,24</b>
	<b>Otwartość</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>-,05</b>	<b>-1,07</b>	<b>,285</b>	<b>-,02</b>	<b>,00</b>	<b>1,10</b>
	<b>Sumienność</b>	<b>,00</b>	<b>,00</b>	<b>,03</b>	<b>,67</b>	<b>,507</b>	<b>,00</b>	<b>,01</b>	<b>1,17</b>
	<b>Neurotyczność</b>	<b>,00</b>	<b>,01</b>	<b>-,03</b>	<b>-,45</b>	<b>,652</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>1,96</b>
	<b>Ugodowość</b>	<b>,00</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>,42</b>	<b>,678</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>1,35</b>
	<b>Poczucie umiejscowienia kontroli</b>	<b>,00</b>	<b>,01</b>	<b>,00</b>	<b>,05</b>	<b>,957</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>1,38</b>
Rozwój artystyczny i pogłębianie dorobku kultury	<b>a</b>	,26	,14		1,84	,066	-,02	,54	
	<b>Otwartość</b>	<b>,04</b>	<b>,01</b>	<b>,30</b>	<b>5,20</b>	<b>,000</b>	<b>,03</b>	<b>,06</b>	<b>1,13</b>
	<b>Materializm</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>-,11</b>	<b>-1,87</b>	<b>,062</b>	<b>-,02</b>	<b>,00</b>	<b>1,22</b>
	<b>Ugodowość</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,12</b>	<b>1,83</b>	<b>,068</b>	<b>,00</b>	<b>,03</b>	<b>1,38</b>
	<b>Poszukiwanie doznań</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>-,11</b>	<b>-1,65</b>	<b>,101</b>	<b>-,02</b>	<b>,00</b>	<b>1,37</b>
	<b>Neurotyczność</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,12</b>	<b>1,52</b>	<b>,129</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>1,96</b>
	<b>Poczucie umiejscowienia kontroli</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>-,08</b>	<b>-1,29</b>	<b>,200</b>	<b>-,03</b>	<b>,01</b>	<b>1,38</b>
	<b>Ekstrawersja</b>	<b>,00</b>	<b>,01</b>	<b>-,01</b>	<b>-,17</b>	<b>,862</b>	<b>-,02</b>	<b>,02</b>	<b>2,34</b>
	<b>Sumienność</b>	<b>,00</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,09</b>	<b>,930</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>1,18</b>
Lekka Twórczość	<b>a</b>	,07	,12		,63	,527	-,16	,31	
	<b>Otwartość</b>	<b>,05</b>	<b>,01</b>	<b>,45</b>	<b>8,14</b>	<b>,000</b>	<b>,04</b>	<b>,07</b>	<b>1,12</b>
	<b>Materializm</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>-,11</b>	<b>-1,90</b>	<b>,059</b>	<b>-,02</b>	<b>,00</b>	<b>1,23</b>
	<b>Sumienność</b>	<b>,01</b>	<b>,00</b>	<b>,10</b>	<b>1,76</b>	<b>,079</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>1,17</b>
	<b>Ugodowość</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,09</b>	<b>1,55</b>	<b>,123</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>1,38</b>

	<b>Neurotyczność</b>	,00	,01	,04	,49	,622	-,01	,01	1,95
	<b>Ekstrawersja</b>	,00	,01	-,04	-,47	,636	-,02	,01	2,32
	<b>Poczucie umiejscowienia kontroli</b>	,00	,01	,01	,23	,815	-,01	,02	1,38
	<b>Poszukiwanie doznań</b>	,00	,01	-,01	-,19	,847	-,01	,01	1,37
<b>Taniec zabawa i wypoczynek</b>	<b>a</b>	,37	,10		3,83	,000	,18	,56	
	<b>Ekstrawersja</b>	<b>,04</b>	<b>,01</b>	<b>,49</b>	<b>6,34</b>	<b>,000</b>	<b>,03</b>	<b>,05</b>	<b>2,28</b>
	<b>Ugodowość</b>	<b>,01</b>	<b>,00</b>	<b>,17</b>	<b>2,84</b>	<b>,005</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>1,35</b>
	<b>Materializm</b>	<b>,01</b>	<b>,00</b>	<b>,14</b>	<b>2,52</b>	<b>,012</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>1,24</b>
	<b>Otwartość</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>-,12</b>	<b>-2,28</b>	<b>,024</b>	<b>-,02</b>	<b>,00</b>	<b>1,11</b>
	<b>Poszukiwanie doznań</b>	<b><u>-,01</u></b>	<b><u>,00</u></b>	<b><u>-,10</u></b>	<b><u>-1,73</u></b>	<b><u>,084</u></b>	<b><u>-,02</u></b>	<b><u>,00</u></b>	<b><u>1,37</u></b>
	<b>Sumienność</b>	,00	,00	-,06	-1,12	,265	-,01	,00	1,16
	<b>Poczucie umiejscowienia kontroli</b>	,00	,01	,05	,80	,426	-,01	,02	1,39
	<b>Neurotyczność</b>	,00	,00	,04	,52	,606	-,01	,01	1,94
<b>Hobby dla każdego</b>	<b>a</b>	,45	,10		4,32	,000	,25	,66	
	<b>Materializm</b>	<b>-,02</b>	<b>,00</b>	<b>-,30</b>	<b>-4,94</b>	<b>,000</b>	<b>-,03</b>	<b>-,01</b>	<b>1,23</b>
	<b>Neurotyczność</b>	<b>-,01</b>	<b>,01</b>	<b>-,18</b>	<b>-2,36</b>	<b>,019</b>	<b>-,02</b>	<b>,00</b>	<b>1,95</b>
	<b>Poczucie umiejscowienia kontroli</b>	<b>,01</b>	<b>,01</b>	<b>,15</b>	<b>2,32</b>	<b>,021</b>	<b>,00</b>	<b>,03</b>	<b>1,41</b>
	<b>Sumienność</b>	<b>,01</b>	<b>,00</b>	<b>,14</b>	<b>2,31</b>	<b>,022</b>	<b>,00</b>	<b>,02</b>	<b>1,18</b>
	<b>Ugodowość</b>	-,01	,01	-,06	-,97	,331	-,02	,01	1,34
	<b>Poszukiwanie doznań</b>	,00	,01	,06	,88	,380	-,01	,01	1,36
	<b>Ekstrawersja</b>	,00	,01	,06	,68	,497	-,01	,02	2,32
	<b>Otwartość</b>	,00	,01	-,02	-,33	,743	-,01	,01	1,10

### **Grupowanie się cech osobowości i ich klasyfikacja.**

W celu wydzielenia grup wzorców osobowości przeprowadzono analizy skupień. Wstępnie przeprowadzono analizy hierarchiczne polegające na wykryciu ilości skupień za pomocą wzrokowej analizy dendrogramów. Ze wstępnej analizy wynioskowano, że struktura grup osobowości dzieli się w przedziale 4-6 grup. W celu weryfikacji tego, które rozwiązanie będzie najbardziej optymalne przetestowano wartości spójności i odrębności Silhouette. Wybrano największą wartość (0,65), która wskazywała, że rozwiązanie 6 skupieniowe jest najlepiej dopasowane do danych. W celu wyodrębnienia 6 skupień przeprowadzono analizę skupień metodą K-Średnich. Wykres nr 1 przedstawia wyodrębnione klasyfikacje. W celu klasyfikacji nowych osób do wydzielonych grup przeprowadzono liniową analizę dyskryminacyjną. Funkcje dyskryminacyjne klasyfikowały obserwacje do wydzielonych grup z dokładnością równą 94,6%. Wyniki funkcji klasyfikacyjnych analizy dyskryminacyjnej przedstawia tabela nr 6.

**Wykres nr 1. Nasilenie cech osobowości w poszczególnych grupach wydzielonych analizą skupień (wartości standaryzowane).**



**Tabela nr 6. Funkcje klasyfikujące analizy dyskryminacyjnej.**

Zmienna	Grupa 1	Grupa 2	Grupa 3	Grupa 4	Grupa 5	Grupa 6
Ekstrawersja	,85	1,68	1,53	,44	1,83	,73
Neurotyczność	1,02	,98	,55	1,50	,57	1,72
Otwartość	1,53	1,98	1,83	1,65	1,69	1,63
Sumienność	1,97	,43	2,10	,64	1,51	1,25
Ugodowość	1,18	1,78	1,73	1,68	1,69	2,00
Umiejscowienie poczucia kontroli	1,48	1,06	1,26	1,31	1,29	,94
Materializm	1,76	1,04	,74	1,70	1,63	,86
Poszukiwanie doznań	,70	,88	,91	,79	1,11	,59
$\alpha$	-38,01	-36,10	-40,41	-34,48	-44,40	-34,63

Rozwiązanie dostarczone przez



**METODOLOG.PL**